

فهرست

- ۱۳..... مقدمه
- ۲۱..... قانون ۱
هرگز سعی نکنید از رئیس خود پیشی بگیرید
هیچ وقت در نشان دادن توانایی هایتان به بالادستی ها زیاده روی نکنید تا آن ها را تحت تأثیر قرار دهید. همیشه بگذارید آن ها احساس برتری کنند، در غیر این صورت خودتان ضرر می کنید. وقتی خود را تواناتر و باهوش تر از رئیس تان نشان می دهید، او احساس ترس و نامنی می کند. به او احساس برتر بودن بدھید تا حس کند آدم قدرتمندی است.
- ۲۸..... قانون ۲
هرگز بیش از حد به دوستانتان اعتماد نکنید و یاد بگیرید چطور از دشمنانتان برهه ببرید
احتیاط شرط عقل است. مراقب باشید دوستانتان از پشت به شما خنجر نزنند. ممکن است چار حسادت شوند و به شما خیانت کنند. از دشمنان قدیمی تان برهه بگیرید. آن ها گاهی بهتر از دوستانتان رفتار می کنند، چرا که سعی دارند به شما ثابت کنند آن قدرها هم که فکر می کنید آدم بدی نیستند. اگر دشمن ندارید راهی برای دشمن تراشی پیدا کنید.
- ۳۸..... قانون ۳
اهداف واقعی خود را پنهان کنید
هیچ وقت قصد و نیت خود را فاش نکنید. همیشه بگذارید در هاله ای از ابهام باقی بمانید. چرا باید هر چیزی را که در ذهنتان می گذرد به زبان بیاورید. اگر ندانند در ذهن شما چه می گذرد در مقابل شما گارد نمی گیرند. آن قدر تودار باشید که هرگز نفهمند در مغزتان چیست. بگذارید فقط وقتی باخبر شوند که کار از کار گذشته است.
- ۵۳..... قانون ۴
همیشه کمتر از آچه لازم است حرف بزنید
اغلب سعی می کنید با زیاد حرف زدن، دیگران را تحت تأثیر قرار دهید، اما اشتباه می کنید. آدم های پر حرف، معمولی به نظر می رسد و گاهی حرف های نامعقول از دهانشان خارج می شود. حتی اگر چیز پیش پافتداده ای می گویید، کمتر توضیح بدھید و فقط کلیات را بیان کنید.

عنوان دیگر	: چهل و هشت قانون قدرت.
موضوع	: قدرت (فلسفه)
موضوع	: کنترل (روان شناسی)
شناسنامه افزوده	: چگینی، لیلا. - ۱۳۵۷
BD ۴۲۸	: ۳۰۳/۳ : ۹۳۸۲۸۹۹
ردہ بندي کنگره	: ۳۰۳/۳ :
ردہ بندي دیوبی	
کتابشناسی ملی	

نام کتاب : ۴۸ قانون قدرت
نویسنده : رابرت گرین
متترجم : لیلا چگینی
ویراستار : نغمه علی قلی
طرح جلد : کتابیون تیموری
نوبت چاپ : اول
سال چاپ : ۱۴۰۲
شمارگان : ۱۰۰۰ جلد
چاپخانه : چاپ نقش نیزار

شابک : ۹۷۸-۶۲-۶۰۰-۶۶۲۹

کلیه حقوق برای ناشر محفوظ است

اشتباه فکر می‌کنید. با این کار فقط در باتلاقی از نجف و بدیختی فرموده است. بعضی آدمهای بدشانس نه تنها تلاشی برای بهبود خودشان نمی‌کنند بلکه شما را هم به سمت بدیختی سوق می‌دهند. از این آدمها فاصله بگیرید، در عوض با آدمهای شاد و خوشبخت ارتباط برقرار کنید.

قانون ۱۱ ۱۰۵

کاری کنید دیگران به شما وابسته شوند

اگر می‌خواهید استقلال خود را حفظ کنید، کاری کنید دیگران به شما تکیه کنند. هر چه بیشتر به شما نیاز داشته باشند و وابسته شوند، شما آزادتر خواهید بود. طوری عمل کنید که موقوفیت‌ها و پیشرفت‌های شان را از صدقه‌سی سر شما بینند و به شما احساس دین کنند. در این صورت، لازم نیست نگران کارشکی‌ها و حقه‌هایشان باشید. هیچ وقت همه‌چیز را به آن‌ها یاد نهیید، چون دیگر به شما نیازی نخواهد داشت و مستقل می‌شوند.

قانون ۱۲ ۱۱۲

از صداقت و سخاوت خود برای رسیدن به هدفتان استفاده کنید

با یک رفتار صادقانه می‌توانید صدھا حقه را پوشانید. قیافه‌ی آدمهای صادق و مهربان را به خود بگیرید تا آدمهای بدین و شکار را خلیع سلاح کنید. وقتی صداقت و سخاوت گزینشی شما را بینند در وجودشان نفوذ می‌کنند و هر کاری بخواهید برایتان انجام می‌دهند.

قانون ۱۳ ۱۱۸

هنگام درخواست کمک از دیگران، به آن‌ها درباره‌ی سود حاصل از این کمک بگویید و به قدرشناصی و مهربانی شان اهمیت ندهید

اگر از کسی درخواست کمک دارید، لازم نیست به او یادواری کنید قبل‌اچه لطفی در حقش کرده‌اید، چون قطعاً توجیهی برای بی اهمیت کردن این لطف پیدامی کند. در عوض، برایش از منافعی حرف بزنید که از این کمک عایدش می‌شود. وقتی بداند همکاری با شما به سودش است، خودش پاییش می‌گذارد.

قانون ۱۴ ۱۲۴

در ظاهر دوستانه رفتار کنید، اما در عمل مانند یک جاسوس باشید

خیلی مهم است حریف خود را بشناسید. البته اگر خودتان جاسوسی کنید سریع‌تر پیش می‌روید. درباره‌ی رقیب یک قدم جلوتر از او باشید. البته اگر خودتان جاسوسی کنید سریع‌تر پیش می‌روید. درباره‌ی رقیب خود تحقیق و پرس‌جو کنید تا نقاط ضعف‌ش را بشناسید و از اهدافش باخبر شوید. در سیاری از ملاقات‌های رسمی و غیررسمی امکان جاسوسی وجود دارد پس فرصت را از دست ندهید.

قانون ۱۵ ۱۲۹

دشمنان را به‌طور کامل نابود کنید

همه‌ی رهبران قدرتمند می‌دانند دشمن خطرناک باید نابود شود. برخی از این قدرتمندان راه سختی را پیموده‌اند تا این درس ساده را یاد گرفته‌اند. اگر آتش را کامل خاموش نکنید، هر قدر هم

قانون ۵ ۵۹

آبرو و اعتبار نقش مهمی در موفقیت دارد، هر طور شده آن را حفظ کنید آبرو و اعتبار، سنج‌بنای قدرت‌اند. فقط از طریق اعتباری که دارید می‌توانید در دل دیگران ترس بیندازید و پیروز شوید. اگر کوچک‌ترین لغزشی از شما سر بزند و بی آبرو شوید، آسیب‌پذیر خواهید شد و از هر طرف مورد حمله قرار می‌گیرید. پس حواس‌تان به اعتبار و آبرویتان باشد. اگر احساس خطر کردید زود دست به کار شوید و جلویش را بگیرید. در عین حال، وقتی دیدید اعتبار دشمنانتان خدشه‌دار شده، فقط کنار بایستید و تماساً کنید و اجازه بدهید افکار عمومی قضاوت‌شان کنند.

قانون ۶ ۶۷

هر طور شده توجه دیگران را به خود جلب کنید
به ظاهر تان اهمیت دهید. اولین چیزی که به چشم می‌آید، ظاهر شماست. عقل مردم به چشم‌شان است. وقتی در یک جمع قرار می‌گیرید، عرض اندام کنید و اجازه ندهید وجود شما را فراموش کنند. خاص باشید. با ظاهری رنگارنگ و اسرارآمیز، خود را برتر از آدمهای معمولی شان دهید.

قانون ۷ ۷۸

برای رسیدن به اهدافتان از دیگران کمک بگیرید اما آن را به نام خودتان تمام کنید از داشش، خرد و مهارت دیگران برای پیشبرد اهداف خود استفاده کنید. این کار نه تنها در وقت و انرژی شما صرفه‌جویی می‌کند، بلکه باعث می‌شود سریع‌تر به آنچه می‌خواهید دست‌یابی‌دید. در نهایت، کمک‌دهنده‌ها فراموش می‌شوند و فقط عملکرد شما به یاد می‌ماند. هرگز درخواست کمک دیگران را رد نکنید. بگذارید آن‌ها کارها را برایتان راحت‌تر کنند.

قانون ۸ ۸۴

دیگران را به سمت خود جذب کنید و در صورت لزوم از آن‌ها به عنوان طعمه استفاده کنید وقتی دیگران را ترغیب می‌کنید کاری برایتان انجام دهند، به نوعی تحت کنترل آن‌ها قرار می‌گیرید. پس بهتر است دشمنانتان را به سوی خودتان جذب کنید. در این صورت، از توطئه‌چینی علیه شما دست بر می‌دارند. اول به دشمن در باغ سبز نشان دهید و وامنود کنید این کار به سودش است، بعد نقشه‌تان را عملی کنید. بگذارید بازی دست خودتان باشد.

قانون ۹ ۹۱

هیچ وقت سعی نکنید با بحث و جدل به پیروزی برسید، بلکه آن را در عمل نشان دهید پیروزی‌هایی که نتیجه‌ی بحث و جدل باشد دیر نمی‌پائید و برایتان گران تمام می‌شوند. سعی کنید بدون بحث و در عمل بر دیگران غلبه کنید در این صورت است که قدرتمند خواهید بود.

قانون ۱۰ ۹۸

سرایت بیماری: از آدمهای غمگین و بدشانس دوری کنید
غم و اندوه و دیگر ناراحتی‌های روانی همچون بیماری‌های عفونی و اگردار هستند. شاید فکر کنید با بودن در کنار آدمهایی که زانوی غم بغل می‌گیرند یا بداعقبال هستند، می‌توانید کمکشان کنید؛ اما

شعلهایش کوچک باشد بالآخره زبانه می‌کشد و همه جا در خود می‌بلعد؛ بنابراین، اگر با دشمن ضعیف شده و شکست خورده دوباره تجدید قوا می‌کند و در صدد انتقام جویی برخواهد آمد. پس هم از نظر فیزیکی حذف کنید و هم از نظر روانی نابودش کنید.

قانون ۱۶..... ۱۳۷

بادر دسترس نبودن، احترام و ارزش خود را بالا ببرید

اگر همیشه در دسترس دیگران باشید ارزش و بهای خود را پایین می‌آورید. در حقیقت، هرچه بیشتر دیده شوید و حرف بزنید، معمولی تر به نظر می‌رسید. اگر مدتی کوتاه از گروهی که عضوش هستید کنار بکشید بیشتر مورد توجه قرار می‌گیرید، حتی بیشتر از شما تعریف می‌کنند. البته حواستان باشد در زمان و شرایط مناسب این کار را انجام دهید.

قانون ۱۷..... ۱۴۵

دیگران را در حالت ترس و تردید مغلق نگهدازید و فضای غیرقابل پیش‌بینی ایجاد کنید

انسان‌ها موجوداتی هستند که نیازی سیری ناپذیر به دیدن موارد آشنا در رفتارهای دیگران دارند. وقتی رفتارهایتان قابل پیش‌بینی باشد احساس می‌کنند کنترل اوضاع را در دست دارند؛ بنابراین، سعی کنید پیش‌بینی ناپذیر باشید تا توانند سر از کارتان در بیاورند. اگر رفتارهایتان متناقض با هدافتان باشد آن‌ها گیج و سردرگم می‌شوند و بعد از مدتی خسته می‌شوند و دست از تلاش برای درک رفتار شما برمی‌دارند. این پیش‌بینی ناپذیری باعث ترس و وحشت آن‌ها خواهد شد.

قانون ۱۸..... ۱۵۲

لازم نیست برای در امان ماندن، دور خود دیوار بکشید. انزوا خطرناک است

درست است دنیا جای امنی نیست و دشمنان همه جا در کمین هستند و باید از خود محافظت کنیم، اما راهش زندگی در انزوا نیست. شاید با حصار کشیدن دور خودتان خیال کنید امنیت دارید، اما انزوا و گوشه‌گیری خطرناک است، چون شما را از یادگیری و کسب تجربه بازمی‌دارد و باعث می‌شود راحت‌تر به دام شکار چیان بیفتید. پس بهتر است در میان مردم زندگی کنید و هم‌پیمانانی برای خود پیدا کنید تا در مواجه با دشمنان مانند سپر از شما محافظت کنند.

قانون ۱۹..... ۱۵۹

دشمن خود را با دقت انتخاب کنید؛ هرگز اشتباه‌اپا روی دُم شیر نگذارید

آدمهای زیادی هستند که شاید ندانید مقابله بازی شما چه واکنشی نشان می‌دهند. بعضی‌ها اگر متوجه شوند قصد فریشان را دارید هرگز دست از سرتان برخواهند داشت و تازه‌شان را نریزند ول کن نیستند. آن‌ها گرگ‌هایی در پوست بره هستند. برای همین، حریف خود را با دقت انتخاب کنید و بهیچ‌وجه با آدمهای گرگ‌صفت و خطرناک در نیفتد.

قانون ۲۰..... ۱۶۷

به هیچ کس تعهد نهید

فلسط احمق‌ها همیشه برای دادن تعهد عجله می‌کنند. به هیچ کس جز خودتان معهده نباشید. اگر استقلال‌تان را حفظ کنید ارباب دیگران خواهید بود. آن وقت مردم از شما اطاعت می‌کنند.

قانون ۲۱..... ۱۸۰

برای فریب آدمهای احمق، نقش یک احمق را بازی کنید

هیچ کس دوست ندارد احمق‌تر از دیگری به نظر برسد؛ بنابراین، در مقابل آدمهای احمق سعی نکنید باهوش به نظر برسید بلکه احمقانه رفتار کنید و حتی وانمود کنید باهوش تراز شمامت. وقتی مقاعد شد دیگر مشکوک نمی‌شود که شاید انگیزه‌های پنهانی داشته باشید.

قانون ۲۲..... ۱۸۶

تاختیک تسلیم را به کار ببرید و ضعف را به قدرت تبدیل کنید

وقتی در موضع ضعف هستید، هرگز برای حفظ غرورتان مبارزه نکنید بلکه تسلیم شوید. وقتی تسلیم می‌شوید خشم دشمن فروکش می‌کند. بعد منتظر بمانید تا قدرتش کاهش پیدا کند. پس وقتی می‌دانید از دشمن ضعیفتر هستید قبل از آنکه شکست بخورید تسلیم شوید.

قانون ۲۳..... ۱۹۳

تمام نیروی خود را مستمرکر کنید

نیروی خودتان را جمع کنید و آن را برای روز مپادانگه‌دارید. اگر در یک معدن پر از جواهرات بیشتر به عمق زمین بروید، جواهرات بیشتری پیدا می‌کنید تا اینکه مدام از یک معدن کم‌عمق به معدن کم‌عمق دیگری بروید. حواستان باشد که همیشه تمثیل‌کردن را بپنداشید. درست مثل کسی که در تلاش برای ارتقای مقام خود هستید بالآخره کلید قدرت را می‌یابید، درست مثل کسی که صاحب گاو چاق و چله‌ای می‌شود و با خیال راحت از شیرش بهره می‌برد.

قانون ۲۴..... ۲۰۰

مانند یک درباری واقعی عمل کنید

یک درباری واقعی در دنیا یکی که همه‌جیز آن حول محور قدرت و سیاست می‌چرخد شکوفا می‌شود. او هنر زیرکی را خوب بلد است؛ در ظاهر تسلیم قدرتمندان می‌شود، اما از قدرت آن‌ها به سود خودش بهره می‌برد و غیرمستقیم بر آن‌ها اعمال قدرت می‌کند. اگر قوانین دربار را یاد بگیرید، هیچ چیزی نمی‌تواند سد راه پیشرفت و موفقیتتان شود.

قانون ۲۵..... ۲۱۶

خودتان را دوباره بسازید

نقش‌هایی را که جامعه به شما تحمیل می‌کند کامل نپذیرید. برای خود هویتی جدید بسازید؛ هویتی که توجه دیگران را جلب کند و هرگز مخاطب را خسته نکند. به جای این‌گهه به دیگران اجازه

دهید تصویری باب میل خودشان از شما تعریف کنند، تصویر موردنظر خود را خلق کنید و بارفارهای و حرکات نمایشی، قدرت خود را افزایش دهید تا شخصیت شما بزرگ‌تر از آنچه هست به نظر برسد.

قانون ۲۶ قانون قدرت

دستهایتان را آلوه نکنید

شما باید الگوی تمدن و مدنیت باشید. نباید دستهایتان را به کارهای کثیف آلوه کنید. برای انجام برخی کارها از دیگران استفاده کنید تا ظاهری بی‌گناه داشته باشید.

قانون ۲۷ قانون قدرت

از نیازها و نقطه ضعف‌های دیگران استفاده کنید تا باورتان کنند و دنباله‌روی شما باشند مردم مشتاق این هستند که به چیزی یا کسی ایمان و اعتقاد داشته باشند. کاری کنید شما به نقطه‌ی کانونی چنین آزوی شوید. مبهم حرف بزنید اما حرفهایتان امیدوارکننده باشد. بیش از عقلانیت و روشنگری بر اشتیاق تأکید داشته باشید. به پیروان تازه‌ی خود اصولی یاد بدهید تا برای شما فداکاری کنند. در غیاب یک مذهب سازمان یافته‌ی بزرگ، سیستم تازه‌ی شما قدرت بی‌نظیری برایتان به ارمغان می‌آورد.

قانون ۲۸ قانون قدرت

با جسارت اقدام کنید

اگر از کاری مطمئن نیستید امتحانش نکنید. شک و تردیدهایتان به قیمت جانتان تمام می‌شود. آدم ترس خطرناک است. بهتر است با جسارت وارد عمل شوید. هر اشتباهی هم مرتكب شوید با جسارت می‌توانید به راحتی اصلاحش کنید. همه آدمهای شجاع را تحسین می‌کنند.

قانون ۲۹ قانون قدرت

تمام مسیر را تا پایان برنامه‌ریزی کنید

پایان، مهم‌ترین بخش است. برای دستیابی به پایانی موقوفیت‌آمیز، برنامه‌ریزی کنید و همه‌ی پیامدهای احتمالی، موانع و پیچ و خم‌هایی که ممکن است تلاش‌هایتان را بشکست مواجه کند و به شادی دشمناتان بینجامد، در نظر بگیرید. وقتی تمام مسیر را تا انتهای برنامه‌ریزی می‌کنید، تحت تأثیر شرایط قرار نمی‌گیرید و می‌دانید کجا باید دست نگهدارید. سرنوشتتان در دستان خودتان است پس با برنامه‌ریزی درست و دوراندیشی، سرنوشت خود را بسازید.

قانون ۳۰ قانون قدرت

وامود کنید ساده و راحت به دستاوردهایتان رسیده‌اید

دستاوردهایتان باید معمولی و ساده به نظر برسند و تمام زحماتی را که برای رسیدن به آن‌ها کشیده‌اید و همچنین تمام ترفندهای هوشمندانه‌ای که به کار برده‌اید، باید پنهان شوند. وقتی نشان می‌دهید کاری را بدون زحمت انجام داده‌اید تصور می‌کنند توانایی کارهایی بزرگ‌تر از آن را هم

دارید. از بیان اینکه چقدر کارتان سخت بود پیرهیزید. این حرف‌ها فقط توانایی تان را زیر سوال می‌برد. حقهایتان را به کسی یاد ندهید، در غیر این صورت علیه خودتان به کار می‌برند.

قانون ۳۱ قانون قدرت

روی دیگران کنترل داشته باشید و ترغیب‌شان کنید با کارت‌های شما بازی کنند
بهترین حقه آن است که فرد مقابله احساس می‌کند به او حق انتخاب داده اید؛ بنابراین، قربانی خیال می‌کند کنترل همه‌چیز دست خودش است، اما در حقیقت فقط عروسکی در دست شماست. به مردم گزینه‌هایی برای انتخاب بدھید که هر کدام را انتخاب کنند به نفع شما باشد. آن‌ها را وادار کنید تا بین بد و بتر که هردو در جهت منافع شماست یکی را انتخاب کنند. آن‌ها اسرار دواهی قرار دهید تا به هر سو می‌روند به سود شما باشد و خودشان آسیب بینند.

قانون ۳۲ قانون قدرت

با تغیلات دیگران بازی کنید

مردم اغلب از واقعیت‌ها می‌گریزند چون واقعیت تاخ و گزنده است. پس برای فریب آن‌ها هرگز به واقعیت‌ها متول نشوید، در غیر این صورت، با بیدارکردنشان از خواب خوش، گور خودتان را گنده اید و باید منتظر حمله‌های ناشی از خشم‌شان باشید. بگذارید آن‌ها در توهمات خود باقی بمانند. زندگی به قدری سخت و غم‌انگیز است که فقط کافیست یک نفر قدرت تخیل خوبی داشته باشد و برایشان داستان‌های خوشایند تعریف کند آن وقت همه بهسوی آن سراب هجوم خواهندبرد. پس به جای گفتن واقعیات، از توهمندانشان به نفع خود استفاده کنید تا به قدرت برسید.

قانون ۳۳ قانون قدرت

نقاط ضعف دیگران را کشف کنید

همه‌ی آدم‌ها نقطه ضعفی دارند. این نقطه ضعف معمولاً ناشی از احساس نامنی یا احساس نیاز است یا شاید ناشی از هردو. اگر آن را پیدا کنید و سیله‌ای سودمند در دستان خواهید داشت.

قانون ۳۴ قانون قدرت

مانند ملکه‌ها و پادشاهان رفتار کنید تا قدرتمند و مورد احترام بمانند
بیشتر مواقع نوع رفتار شما تعیین می‌کند دیگران چه رفتاری با شما داشته باشند. رفتارهای جلف و سطح پایین اگر ادامه‌دار شود از ارزش شما می‌کاهد و باعث می‌شود دیگران به شما احترام نگذارند. یک پادشاه یا ملکه محترمانه رفتار می‌کند تا احترام را برانگیرد. با رفتارهای موقرانه همچون پادشاه قدرتمندی به نظر می‌رسید که مقدر شده تاج شاهی را بر سر بگذارد.

قانون ۳۵ قانون قدرت

استاد هنر مدیریت زمان باشید

هرگز عجول و شتاب‌زده نباشید زیرا نشان‌دهنده‌ی نداشتن هنر کنترل زمان است. همیشه صبور و با حوصله باشید طوری که انگار مطمئن هستید همه‌چیز به خوبی پیش می‌رود. درنهایت،

گوش به زنگ لحظه‌ی مناسب باشید و شرایط را در نظر بگیرید تا بینید آیا به کسب قدرت می‌انجامد. اگر فهمیدید هنوز وقتی نرسیده، عقب بایستید و در فرصت مناسب با قدم‌های محکم جلو بروید.

قانون ۳۶ ۳۳۷

چیزهایی را که نمی‌توانید داشته باشید تحقیر کنید. نادیده‌گرفتن بهترین انتقام است با تمرکز روی یک مشکل کوچک به آن اعتبار می‌بخشید. هرچه بیشتر به دشمن پیردادیزد او را قوی تر می‌کنید. هرچه سعی کنید اشتباهات کوچک را درست کنید بیشتر به چشم می‌آیند. گاهی بهتر است بعضی چیزها را به حال خود رها کنید. اگر نمی‌توانید به چیزی که می‌خواهید، دست یابید، آن را کم‌اهمیت جلوه دهید. هرچه کمتر علاوه نشان دهید و آن را نادیده بگیرید قوی تر به نظر می‌رسید.

قانون ۳۷ ۳۴۸

صحنه‌هایی جذاب و رویایی خلق کنید بالستفاده از تصاویر چشمگیر و ژست‌های نمادین و بزرگ، هالهای از قدرت بیافرینید تا جایی که چشم همه را خیره کند. با خلق ظواهر زیبا و حیرت‌انگیز، همه را مجذوب خود کنید تا کسانی که عقلشان به چشمانش است متوجه نشوند در پشت این ظاهر زیبا و بی‌نظیر چه حقه‌هایی نهفته است.

قانون ۳۸ ۳۵۶

هر طور دوست دارید فکر کنید اما مانند دیگران رفتار کنید اگر کارها و رفتارهای عکس مردم زمانه‌تان باشد و ایده‌ها و روش‌های غیرمتعارف داشته باشید مردم فکر می‌کنند قصد خودنمایی دارید و از بالا به آن‌ها نگاه می‌کنید. در این صورت، ممکن است به دنبال راهی برای مجازات شما بگردند چون در آن‌ها احساس حقارت به وجود آورده‌اید. بهتر است مانند آن‌ها رفتار کنید تا روابطتان تقویت شود. افکار و ایده‌هایتان را فقط با کسانی در میان بگذارید که شبیه شما فکر می‌کنند یا شما درک و تحسین می‌کنند.

قانون ۳۹ ۳۶۵

از آب گل الود ماهی بگیرید خشم و هیجان از نظر راهبردی نتیجه‌ی معکوس دارد. همیشه آرامش و خونسردی خودتان را حفظ کنید اما اگر بتوانید با همین آرامش و خونسردی، دشمنانتان را به خشم بیاورید، امتیازات ویژه‌ای به دست می‌آورید. پس روی نقطه ضعف دشمنانتان دست بگذارید و تعادل روحی آن‌ها را بر هم بزنید و کنترل امور را در اختیار بگیرید.

قانون ۴۰ ۳۷۴

از ناهار رایگان پیرهیزید نسبت به هر خدماتی که مجانی ارائه می‌شود بدین باشید، زیرا ممکن است فریب یا تقاضایی پیش آن باشد. برای هر چیزی که فکر می‌کنید بالرزش است هزینه بدهید. در این صورت، زیر دین دیگران نخواهید رفت و احساس عذاب و جدان نخواهید داشت. بهتر است کل هزینه را پیردادیزد چون کار

لطفاً، آمش را برهم می‌زند. پول خرج کنید زیرا نشانه‌ی سخاوت است و مانند آهنربا دیگران را به سمتتان جذب می‌کند.

قانون ۴۱ ۳۹۰

پادر کفش بزرگان نکنید

اگر والدین مشهور و موفقی دارید سعی کنید دو برابر آن‌ها موفقیت کسب کنید تا باعث درخشش بیشتر شوید و گزنه موقعيت‌های شما به چشم نمی‌آیند و فقط بارگذشته‌ی خانواده‌تان را به دوش می‌کشید. پس به روش خود کسب قدرت و اعتبار کنید تا بتوانید هویت جدیدی برای خود بسازید.

قانون ۴۲ ۴۰۲

چوپان را بزنید تا گوسفندان پراکنده شوند

اگر ریشه‌ی مشکلات را جستجو کنید اغلب به فردی قوی، مغورو و مستبد می‌رسید که در ظاهر حسن نیت دارد اما در عمل فضای را مسوم می‌کند. اگر به چنین افرادی اجازه‌ی فعالیت بدهید دیگران تسلیم نفوذ آن‌ها می‌شوند. پس دست روی دست نگذارید تا مشکلات را چندربار کنند. مذاکره با چنین افرادی بی‌فایده است. فقط باید آن‌ها را با جداسازی یا تبعید، خنثی کنید. اگر سرچشمه‌ی اصلی یعنی چوپان را هدف قرار دهید گوسفندها پا به فارمی گذارند.

قانون ۴۳ ۴۱۱

روی قلب و ذهن دیگران کار کنید

зор و اجبار شاید دیگران را بترساند اما درنهایت آن‌ها را علیه شما برمی‌انگیزد. باید دیگران را اغوا کنید تا از شما پیروی کنند و به نیروی وفادار تبدیل شوند. راه اعوانی دیگران این است که روی نقاط ضعف و احساسات آن‌ها کار کنید بهاین ترتیب می‌توانید آدمهای سخت و مقاوم را مانند موم در دستان خود بگیرید. اگر به قلب و ذهن دیگران اهمیت ندهید کم کم از شما متنفر می‌شوند.

قانون ۴۴ ۴۲۰

با اثر آینه، دشمنتان را خلع سلاح و آشفته کنید

اینه، واقعیت‌ها را منعکس می‌کند، اما ابزاری عالی برای فریب است. وقتی مانند آینه، رفتارهای دشمنانتان را بازتاب می‌دهید و با آن‌ها مثلاً خودشان رفتار می‌کنید، دیگر نمی‌توانند به شما اعتراض کنند. با این کار نه تنها آن‌ها را تحقیر می‌کنید بلکه قدرت خود را افزایش می‌دهید. با ترفند آینه، افکارشان را بازتاب دهید و آن‌ها را دچار این توهمندی کنید که با شما افکار و ارزش‌های مشرک دارند و این گونه فریشان دهید. بازتاب اعمالشان به آن‌ها درسی بدهید که هرگز فراموش نکنند.

قانون ۴۵ ۴۳۷

از تغییر حمایت کنید، اما از اصلاح شدید و یکباره دوری کنید

همه ضرورت تغییر را درک می‌کنند اما در زندگی روزمره کمتر کسی پیدامی شود که برخلاف عادت‌هایش عمل کند. نوآوری بیش از حد آسیب‌زاست و باعث شورش می‌شود. اگر تازه وارد

عرصه‌ی قدرت شده اید و یا در تلاش برای کسب قدرت هستید، ظاهر کنید برای سنت‌ها و روش‌های قدیمی احترام قائلید. اگر تعییر را ضروری می‌دانید آن را در قالب سنت‌های گذشته و بهصورت ترجیجی به وجود آورید.

قانون ۴۶ ۴۴۶

هرگز بیش از حد کامل و بی‌نقص به نظر نرسید

بهتر از دیگران ظاهرشدن همیشه دردرساز است اما خطرناک‌تر از همه، این است که بی‌عیب و نقص به نظر برسید. در این صورت، به شما حسادت می‌ورزند و دشمنان پنهانی پیدا می‌کنند. عاقلانه‌ترین کار این است که گاهی عیب و نقصی از خود نشان دهید؛ اشتباهاتی که برایتان زیان‌آور نباشند. به این ترتیب، مردم به شما حسودی نمی‌کنند و کاری به کارتان ندارند. فقط خداوند و مرده‌ها مصون از خطأ و گناهند.

قانون ۴۷ ۴۵۷

از هدفتان فراتر نروید؛ یاد بگیرید چه موقع توقف کنید

لحظه‌ی پیروزی معمولاً خطرناک‌ترین لحظه است زیرا ممکن است باعث غرور و اعتمادبهنفس کاذب شود و هیجان پیروزی این توهمند را در شما به وجود آورد که می‌توانید به اهداف دیگری نیز برسید. با زیاده‌روی، دشمنان بیشتری برای خود درست می‌کنند، پس اجازه ندهید شور پیروزی کنترل امور را از دستتان خارج کند. هیچ‌چیزی مهم‌تر از سیاست و برنامه‌ریزی دقیق نیست؛ بنابراین اهدافتان را تعیین کنید و وقتی آن‌ها را به دست آورده باشید متوقف شوید.

قانون ۴۸ ۴۶۶

خود را به شکل خاصی محدود نکنید

اگر خود را در شکل و قالب معینی تعریف کنید و نقشه‌هایتان قابل مشاهده باشد، راه را برای حمله‌ی دیگران بازمی‌گذارید. به جای آنکه خود را محدود به قالبی کنید که کاملاً برای دشمن قابل درک و پیش‌بینی است، پویا و متغیر باشید. بپذیرید که در دنیای سیاست و قدرت هیچ‌چیز قطعی نیست و هیچ قانون ثابتی وجود ندارد. بهترین راه برای محافظت از خود این است که مانند آب، بی‌شکل باشید و هرگز روی ثبات و ماندگاری شرط‌بندی نکنید. همه‌چیز تعییر می‌کند.

مقدمه

برای اغلب ما غیرقابل تحمل است که حس کنیم هیچ تسلط و کنترل روی افراد و رویدادها نداریم. در این موقع، معمولاً احساس درماندگی و بیچارگی می‌کنیم. همه که بیش از قدرت خوششان می‌آید و حتی به دنبال قدرت بیشتر هستند؛ اما در دنیای امروز، قدرت طلبی خطرناک است. پس باید حواس‌مان را جمع کنیم تا چهره‌ی بدی از خود به نمایش نگذاریم؛ بنابراین، لازم است در عین اینکه خوش‌رفتار هستیم کمی هم موذی باشیم و خود را خیرخواه دیگران نشان دهیم.

این بازی دوگانه، چیزی شبیه به بازی قدرت در دربارهای اشرافی است. در طول تاریخ اشرافیت، همیشه قدرتی در رأس بوده مثل پادشاه، ملکه و رهبر، و بقیه حول او جمع می‌شند. در این میان، درباریان موقعیت حساسی داشتند، چرا که از یک‌سو باید به ارباب خود خدمت می‌کردند و از سوی دیگر باید مراقب می‌بودند تا بیش از حد خوش خدمتی نکنند، در غیر این صورت از گزند دیگران در امان نمی‌مانند. حتی درباریان توانمند هم از این دسیسه‌چینی‌ها بی‌نصیب نبودند و همیشه عده‌ای بودند که علیه‌شان نقشه بکشند و آن‌ها را حذف کنند.

مردم بر این عقیده بودند که دربار، نماد تمدن باشکوه آن‌هاست؛ بنابراین، هر کس که می‌خواست سری از توی سرها درآورد یا اعمال قدرت کند به سرعت علیه‌اش دست به کار می‌شند و با توطئه‌چینی برکنارش می‌کرند. برای همین درباریان رفتار دوگانه‌ای داشتند. آن‌ها در ظاهر نسبت به رقیب خود مهربان و متین بودند، اما پشت سر به کثیف‌ترین کارها دست می‌زدند تا دیگری را از سر راه بردارند و جایگاه خودشان را حفظ کنند. هر کس وارد دربار می‌شد، کم‌کم این دوگانگی رفتاری را یاد می‌گرفت و می‌دانست چطور با پنجه سر پیرد. او در حالی که لبخند بر لب داشت، از پشت به رقیب خود خنجر می‌زد. به جای اینکه به مبارزه‌ی رودررو تن دهد، به حیله‌گری و دسیسه‌چینی متول می‌شد تا به اهدافش برسد. همیشه هم حواسش بود که چندگام جلوتر از رقیبیش باشد. زندگی درباری بیشتر شبیه جنگی داخلی بود تا یک بازی بی‌پایان.

امروزه هم شاهد همین دوگانگی رفتاری هستیم. همه در ظاهر خوب، عادل، پاک و آزاداندیش هستند، اما در باطن می‌خواهند سر به تن شما نباشد. با این حال، وقتی شما هم وارد این بازی شوید و یا رقبای خود را دست کم بگیرید، آن‌ها شما را فردی حقام باز خطاب می‌کنند.